

INICIO DE UN GRAN EMPRENDEDOR



Si tienes Espíritu emprendedor planifica tu inicio a la medida de tus posibilidades; ofrecer salud es una excelente opción!!!

Muchas personas emprendedoras desean tener su propio negocio, pero lo que no tienen muy claro es cómo iniciar, o muchas veces se tienen las ideas pero no el capital. En la actualidad, aunque un estudio de factibilidad indique el éxito del negocio en forma escrita, esto ya no es garantía. Ello debido a algunas circunstancias del entorno como crisis económicas de impacto mundial y cambios en los hábitos del consumidor, quienes ahora hacen mayor énfasis en priorizar entre satisfacer sus necesidades básicas de alimento, techo y vestimenta vs. la adquisición de artículos no tan indispensables para sobrevivir.

Ahora ¿qué pasa si tenemos un techo, abrigo y alimentos pero no podemos disfrutar de éstos por problemas de salud? Surge entonces una nueva necesidad de algo tan natural como lo es estar enfermo en algún momento de nuestras vidas, ya que somos seres humanos no estamos exentos de sufrir algún padecimiento ya sea hereditario o adquirido.

Hasta este momento tenemos dos incógnitas importantes y la idea es encontrar un punto medio que nos brinde estabilidad económica con respecto a emprender nuestro propio negocio y a su vez cubrir una necesidad tan importante como lo es brindar una posible solución que ayude a mejorar la calidad de vida de una persona; y para hablar de ellas iniciaremos con un consejo para la elección de cualquier negocio:

****Piensa en grande, pero comienza con poco. Visualiza tu negocio como una gran empresa, pero planifica tu inicio a la medida de tus posibilidades. El***

crecimiento gradual es la mejor fórmula para el éxito.

Analizando este punto ¿cómo podemos iniciar un negocio con un bajo presupuesto? La respuesta la encontramos en las Redes de Mercadeo ya que según estudios realizados por profesionales en economía y mercadeo se ha demostrado que con este sistema puedes adquirir una franquicia personal, pero a diferencia de una franquicia común con la que hay que invertir millones de dólares, sólo hará una inversión inicial menor a los \$100, dependiendo del país en que te encuentres, y ganarás todo lo que desees mientras te esfuerces no sólo en vender sino en capacitarte a ti mismo y a tus afiliados. **Heritage Health Internacional** te brinda esta alternativa con el mejor Plan de Compensación que pueda existir en el mercado; recibes ganancia tanto por distribuir un producto y venderlo como por recomendar el negocio y llegas a ganar tanto como lo desees con una Inversión mínima sin tener que involucrarte en préstamos que sólo generan incertidumbre.

Para analizar la segunda incógnita debemos tener presente lo siguiente:

****El estado de la salud es un importante indicador del nivel de satisfacción de las necesidades básicas.***

Muchas personas temen ~~añ~~ incursionar en un negocio de salud porque muchas veces erróneamente se piensa que las personas antes de pensar en la prevención de un problema de salud prefieren gastar su dinero en cualquier otra cosa como viajes, lujos o simplemente continuar con su vida ignorando la mejora en su calidad de vida. Pero esto no es así, cada mercado tiene su nicho y siempre habrá clientes o bien momentos en los que exista la preocupación por prevenir enfermedades en forma natural, combatir problemas de sobre peso y procurar una salud óptima que nos permita disfrutar de cualquier cosa a nuestro alrededor. Si eres un emprendedor **Heritage Health Internacional** es la alternativa que estas esperando, aquí encontrarás una amplia gama de productos con los que puedes contribuir a la salud de muchas personas que lo necesitan y una mejor calidad de vida.

La conclusión es muy fácil:

Negocio Rentable + Salud Natural = **Heritage Health Internacional.**

Por: Lourdes Salguero, RR.PP - Heritage Cota Rica

